マーケティングリサーチ(2) 市場分析のための資料リスト

マーケティングとは

はじめてマーケティングを学ぶ人への入門書や、実務者がマーケティング を再認識するのに役立つ資料、中小企業のマーケティングに関する資料

| 書名 | 著者 | 出版社 | 発行年 | |
|----------------------------------|--------|---------------|----------|-------------------|
| はじめての マーケティング | 久保田 進彦 | 有斐閣 | 2013. 12 | 675 クホ (一般) |
| 中小企業 マーケティング | 田中道雄 | 中央経済社 | 2014. 12 | 675 タナ (一般) |
| 超入門コトラーの 「マーケティング・ マネジメント」 | 安部 徹也 | かんき出版 | 2014. 1 | 675 アヘ (一般) |
| ケースで学ぶ マーケティング 〔第2版〕 | 井原 久光 | ミネルヴァ 書房 | 2014. 2 | 675 イハ (一般) |
| ゼミナール マーケティング入門 | 石井 淳蔵 | 日本経済新聞 出版社 | 2013. 9 | 675 イシ (一般) |
| ビジョナリー・ マーケティング | 栗木 契 | 碩学舎 | 2013. 2 | 675 クリ (一般) |
| 日本企業のマーケティング力 | 山下 裕子 | 有斐閣 | 2012. 12 | 675 ヤマ (一般) |
| マーケティング・ イノベーション | 内山 力 | 産業能率大学 出版部 | 2012. 6 | 675 ウチ (一般) |

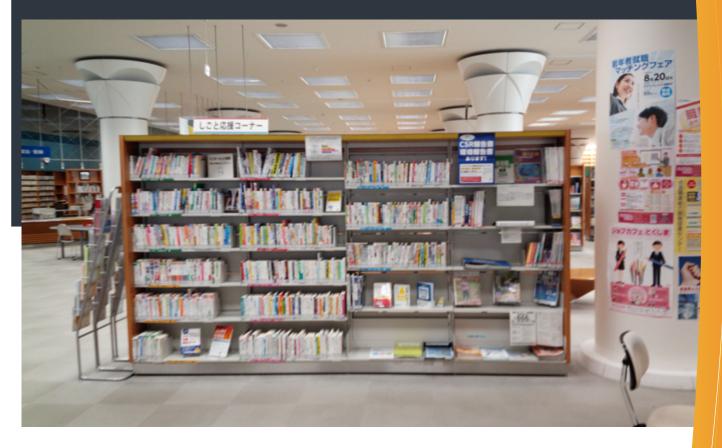
仕事・創業・起業を応援します



調べものナビ (調-13)

マーケティングリサーチ(2)

市場分析のための資料リスト



図書館は、仕事に役立つ情報収集の拠点です

ビジネス情報の取得に役立つ資料、データベースなどを 豊富にそろえています

土日・祝日も開館しています

開館時間 火曜日~金曜日 午前9時30分~午後7時まで

土・日・祝日 午前 9 時 30 分~午後 5 時まで

休館日 毎週月曜日、第3木曜日、年末年始、特別整理日

TEL 088-668-3500 FAX 088-668-6904

http://www.library.tokushima-ec.ed.jp/ 2015.10 作成

マーケティング・リサーチ

マーケティング・リサーチの基礎知識や具体的な調査方法に関する資料。マーケティング・リサーチとは、企業が市場の動向や消費者のニーズに対応していくため、情報の収集・集計・分析を行なうこと。

| 書名 | 著者 | 出版社 | 発行年 | 場所 |
|----------------------------------|--------------------------|--------------------------|----------|----------------------|
| 現代マーケティング リサーチ | 照井 伸彦 | 有斐閣 | 2013. 11 | 675.2 デラ 仕事 4 |
| 地方型消費行動と プロモーション 「30の成功法則」 | セーラー広告 地域生活 ラボラトリー | 泉文堂 | 2014. 8 | 675.2 セエ (一般) |
| 世代×性別×ブランドで 切る! | マクロミル ブランドデータ バンク | 日経BP社 | 2014. 3 | 675. 2 マク (一般) |
| ジオビジネス | 高阪宏行 | 古今書院 | 2014. 9 | 672.9 コオ (一般) |
| マーケティングに役立つ 統計の読み方 | 蛭川 速 | 日本能率協会 マネジメント センター | 2013. 9 | 675.2 ヒル (一般) |
| マーケティング・リサーチ | 朝野 熈彦 | 講談社 | 2012. 11 | 675.2 アサ (一般) |
| マーケティング・リサーチ | 井徳 正吾 | すばる舎 | 2012. 11 | 675.2 イト (一般) |
| 日経シェア調査 2013年版 | 日経産業新聞 | 日本経済新聞 出版社 | 2012. 10 | 675.2 ニツ (参考) |

各表の分類は、図書館で使われている日本十進分類表の、各項 目に該当するものです。

各書架には、分類が表示されていますので、該当の書架を見たり、 キーワードを使って館内の検索端末や当館のインターネットでの所 蔵検索で検索してみてください

商品開発

商品開発に必要なマーケティングの資料。 ヒット商品を解説した本から、次のヒット商品のヒントを。

| 書名 | 著者 | 出版社 | 発行年 | 場所 |
|----------------------------------|--|---------------|----------|---------------------|
| コレが欲しかった! と言われる 「商品企画」のきほん | 末吉 孝生 | 翔泳社 | 2014. 3 | 675.3 スエ 仕事3 |
| ザ・ヒント | TOブックス 編集部 | TOブックス | 2014. 2 | 675.3 テイ (一般) |
| 創発する営業 | D N P 創発 マーケティング 研究会 | 丸善出版 | 2014. 1 | 673.3 テイ (一般) |
| オタクの心をつかめ | 寺尾 幸絋 | SBクリエイ ティブ | 2013. 10 | 675.3 デラ (一般) |
| 最強「ご当地定番」のつ くり方 | 勝山 良美 | 日本実業出版社 | 2013. 10 | 675.3 カツ (一般) |
| 新・あのヒット商品のナ マ企画書が見たい! | 戸田(覚 | ダイヤモンド 社 | 2013. 2 | 675.3 トタ (一般) |
| 新しい市場のつくりかた | 三宅 秀道 | 東洋経済新報社 | 2012. 10 | 675.3 ミヤ (一般) |
| コンセプトのつくりかた | 玉樹 真一郎 | ダイヤモンド 社 | 2012. 8 | 336 タマ (一般) |
| 時代を変える発想の作り方。 | NHK 『らいじ んぐ産〜追跡! にっぽん産業 史』制作班 | アスコム | 2012. 3 | 602.1 ニツ (一般) |

場所

(一般) 一般資料コーナー

(参考) 参考資料コーナー

(仕事) しごと応援コーナー





